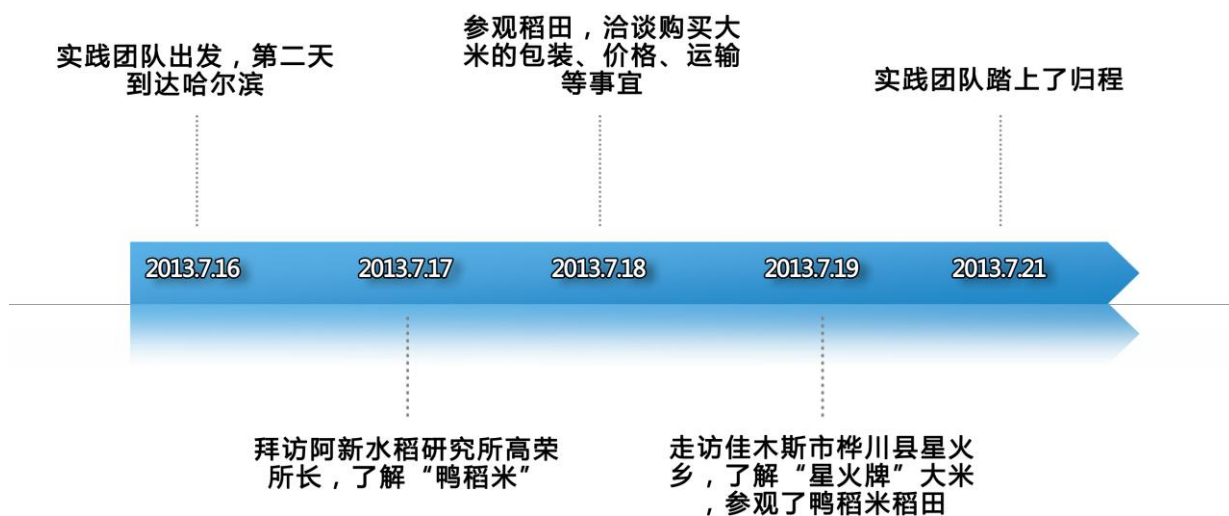


共青团上海财经大学委员会简报

——2013年暑期社会实践简报专刊第十六期

[编者按] 农业科技推广，可以将科技成果传递给农民，并使其共享社会发展成果。这个夏天，上海财经大学信息管理与工程学院暑期实践队来到了黑龙江，探究网购这一农产品销售的新出路。此行目的是运用所学的电子商务知识，搭建一个淘宝网店团购平台，为财大老师、同学开展一次哈尔滨绿色有机一季稻团购直销。



[浮光掠影]

人人都爱“鸭稻米”

2013年的夏天，上海财经大学信息管理与工程学院暑期实践队来到了黑龙江，开展大米实践项目，探究网购——这一农产品销售的新出路。

7月15日，在经过半个月充足的准备工作之后，实践队带着全面细致的资料、科学严谨的调研问卷和一颗颗干劲十足充满期待的心，在带队老师辅导员韩明辉的带领下，踏上了去往黑龙江哈尔滨的路途。

这次实践是受了团购模式的启发，又考虑到物质文明达到一定水平的城市人对于绿色、有机、环保食品的渴望。于是团队成员想到，何不利用淘宝店首先帮助学校老师、同学开展一次团购呢？随着中国经济的发展，我国的农产品市场不断地壮大，我国对农业的投入也在逐年增加，而传统的农产品商业模式已经无法适应新的机遇和挑战。怎样能更好地使农民受益？农产品的销售成了现代社会所要解决的问题。

7月17日一早大家就驱车出发到达哈尔滨阿城区，拜访了阿新水稻研究所的高荣所长。老爷爷是个研究水稻育种的专家，他给我们讲解了阿城稻米发展营销的情况，以及“鸭稻米”的生长优势。下午，实践团队对合作社内的农户进行了问卷调查。

阿城位于北纬44-45度，与日本北海道是同一纬度，最适合大米生长。7月18日，实践团队去稻田里参观了稻米的生长情况，洽谈了购买大米的包装、价格、运输等事宜。下午则火车前往另一处大米种植考察地，佳木斯市。在食品安全问题日益严峻的今天，能否吃到放心的食物至关重要。小组精心选择了哈尔滨阿城区以及佳木斯星火村这两个地点，他们都以生产无毒无公害的优质大米(鸭稻米)而闻名。在星火村的调研过程中发现，因为外出务工人口的增加，出现了闲置土地，当地的大米生产商大量承包土地，进行集中化生产，生产标准

统一化，少量适量使用有机农药，提高了产量和大米品质。再加之鸭稻米是采用稻田养鸭、鸭稻共生的生长模式，初期鸭子可以吃害虫，防止病虫害，之后如果使用了过量农药，鸭子就不能生存。因此“鸭稻米”是绝对的绿色有机、营养丰富。



7月19日，实践队伍前往了佳木斯市桦川县星火乡，是一个朝鲜族聚居乡，李副乡长接待了我们。在了解了“星火牌”大米的情况之后，洽谈了购买大米的各项细节，并于中午在农家吃到了鸭稻米制作的米饭，下午参观了鸭稻米稻田。

由于在知识技术上的缺乏，许多农民没能够享受到信息技术带来的便利。此次的社会实践，团队将利用专业所学，将电子商务与农产品的销售结合在一起，为农民开辟了一个全新的销售方式——以团购的形式出售，或者向企事业单位出售作为福利向员工派发。同时，在走访过程中，大家也发现电脑、互联网已走进了普通农家，这些基础设施建设也为农产品的电子商务模式提供了条件。

[心海拾贝]

炎炎夏日，我们穿着鲜红的队服奔走在乡间，一起用汗水浇灌青春，用笑容同阳光比灿烂。这是一笔珍贵的财富，一份不可多得的回忆。我们的暑假因为这次社会实践而无比充实，我们的阅历也因为有它而更加丰富！

——张赵雨

我们走访了阿城、星火乡大米种植基地，体验了质朴自然的乡间生活，欣赏了绿色无污染的环境。我们学习了很多关于水稻的知识，对于当地民俗、水稻种植和物流销售都有了一定认识和思考。对于生长于这片土地的我来说，这次社会实践活动也使我对于家乡有了更深入的了解。这是一次收获颇丰的旅程。

——刘妍

此外，物流是电子商务的命脉之一。在综合多方面的因素之后，大家决定选择真空包装大米作为产品。真空包装的大米保质期长，便于运输，既降低了成本，同时也能够保证品质。交通方面，通过汽车的一次性的配送较为合适。铁路运输速度较慢，飞机运输成本又显得较高。所以目前认为汽车配送是一个不错的选择。

在与农户交谈的过程中，当地农民也展示了他们的大米包装样本。鸭稻米采用真空包装，保质期长达六个月，规格有 1kg/包，2kg/包，5kg/包等，形状为长方体，他们称之为“米砖”。最后团队决定选择 2kg/包，每箱四包这种规格的包装订购大米。新米加工完成上市的时间大概是十月份，届时将按照订单数量向农户直接订购大米。考虑到礼品需求，在大米包装上团队也进行了设计提供多种选择。



此次实践，许多农民都向队员们表达了这样一个愿望：希望能够通过网络将他们的大米推销出去，让更多的人知道东北大米，吃到东北大米。这同样也是队伍此次实践的愿望。信息技术飞速发展的今天，希望能够让每一个人都能共享社会发展的成果，利用信息技术为农民朋友做点实事，促进当地的农业发展。

[队员日志]

用知识改变生活

——吕彬

七月的阳光，格外温暖。我们一同来到祖国的东北，开始了我们的暑期实践之旅。这一段大学生活的确是一份珍贵的回忆。

我们于 7 月 15 日出发，从上海乘坐飞机前往黑龙江，一行先后到达了哈尔滨阿城，佳木斯朝鲜族村子。我们第一次走到了田间地头，坐在炕上与老农聊天，与研究水稻 10 几年的老先生攀谈。虽然我生在黑龙江，但是我仍然有了不一样的成长与改变。

这次暑期实践的确给我们带来了不一样的收获与体验。走出校园的我们，才更加深刻地明白了我们只有不断通过实践来扩充自己的认识，不断在实践中运用自己所学到的知识，才能不断成长。我们

在学校中学习到的理论很多，但是发现仍然与现实运用有一定的差距。在现实运用中，我们也会出现以前未曾想到的问题。比如物流运输受地形影响，以及气候对于大米存储包装的影响等一系列问题。

在与人沟通方面，这次实践与校园里有很大的区别。校园里，大家因为在一起上课，很容易就熟悉起来。但是走向社会，我们首先要去学会和陌生人打交道。要有自信，自信地与其他人交流沟通，保持应有的礼仪。只有自信，和陌生人交流才会显得更加大方得体。

我们走到了村中，发现即使现在计算机如此发达，对于电子商务的使用还仍然存在局限。很多人心中仍然存在很多疑虑。这让我清晰地看到了我们的专业还有很大的发展前景，我们之后需要做出的努力还有很多。

我们这次活动虽然是给那些农民送去帮助，其实真正受教育的是我们。学校给予我们的是知识，而社会教给我们的是智慧。我们也开始慢慢明白了只有从实践中去检验自己所学到的一切，去实践自己所

掌握的知识，才会真的有所成长和领悟。

除此之外，这次的实践活动也让我更加明确了自己之后努力的方向。只有真正走出去之后才会明白自己



有哪些不足，有哪些是要更加精通的，让我更加有目标和动力。

半个月的时间，很快就过去了。实践活动没有我想象的那么无聊，相反，它十分有意思。我听到了许多不一样的见解，看到了不一样的人生。这次社会实践给了我们每一个人一个很好的机会走出校园；给了我的目标和动力，让我们可以正确定位、摆正身份、努力提高自己的素质。也许要想和别人有不一样的成就，就要走与其他人不一样的路。这次实践活动我想一定会让我们受用一生，而且也会是一段美妙的记忆。

[心海拾贝]

“人心换人心”，朝鲜族村庄的人们让我深刻理解了这句话。他们每一个人都十分热情。他们对待人都十分真诚，这种真诚也慢慢感染了我们。我们似乎就像熟人一样，在一起交谈都很融洽和谐。

——吕彬

这次实践我们是受了团购模式的启发，又考虑到物质文明发达的城市人对于绿色、有机、环保食品的渴望，于是就想利用淘宝店首先帮助学校老师、同学开展一次团购。到了哈尔滨，到了绿油油的麦田，吃到了光泽柔软有弹性的鸭稻米，我们知道我们来对了！在了解了农村严重的劳动力转移情况后，我们发现和大城市需求对口的家庭农场模式应该是东北农村发展的一条未来之路！

——刘佳琦

纸上得来终觉浅

——张赵雨

2013年的暑假，我参加了学校的暑期社会实践活动。我们队的实践课题是利用关于用电子商务手段销售黑龙江优质大米。队员共有四人，并有一名指导老师。在为期一个礼拜的调查中，我们从室内到室外，从城市到农村，走了很多路，吃了很多苦，但更多的是收获。

我们此行，主要走访了黑龙江省的两个地区：哈尔滨阿城区和佳木斯市星火村，两个地方都是著名的优质大米产地。活动前期，我们拟定了调查问卷，明确了调查目的，并与当地的农户取得了联系。

首先来到的是哈尔滨阿城区。这里曾是历史上女真族的兴起地和金朝的早期都城，有山有水，人杰地灵。接待我们的李大爷是当地米业协会的会长，与大米打了一辈子交道，早年还与袁隆平老先生颇有渊源。老先生现在已经七十多了，但仍然神采奕奕。

李大爷给我们讲解了许多关于大米的知识，比如如何通过大米的长宽比来判别大米的好坏，为什么市面上的大米都是晶莹剔透的等等。老先生还给我们展示了农业局对他们所生产大米的鉴定报告。我们看到鉴定报告上给出的评分是88分，这是一个相当高的分数了。李大爷还告诉我们，成立米业协会，是为了能够做出自己的品牌，把阿城的优质大米推向全国。实际上，他们也取得了很多成果：商标已经获准注册，是叫“汇精源”；生产线也有了；包装盒也制作完成了，就等着九月份收割大米了。



之后，我们一行人还参观了李大爷家的稻田。稻子已经长得一寸多高，绿油油的一大片，脚踩在黑土上，感觉都能踩出油了。有这样肥沃的土地，难怪能培育出这么优质的大米。

另一个走访的地区是星火村。星火村是朝鲜族聚居地。乡长给我们介绍了当地著名的鸭稻米。鸭稻米在生产过程中，完全无毒无公害，在水田当中放养鸭子和鱼，并以鸭子的粪便作为肥料。同时人工施加适当的有机肥，而鸭子以虫子为食，鸭子长大以后，也能作为商品出售，这样就形成了一个有机的生态循环系统。

在与他们的交谈当中，我们也能明显感觉到他们对于电子商务的好奇与期待。我们详细说明了如何通过电子商务的手段来销售大米，他们也确实希望能够借用这个方式，使得更多的人吃到东北的优质大米。

最后，我们在鲜族人民的家中品尝了朝鲜族特色的饭菜。在打糕与泡菜的香味中，在鲜族人民的浓浓情意中结束了这次活动。

“纸上得来终觉浅，绝知此事应躬行”，这次暑期实践活动让我深刻明白了这句话的道理。我虽然学习了许多书本知识，但并不会应用于实际情况，对于书本上一些晦涩难懂的东西就更没有理解力了。不过将书本知识与实践对应起来，很多东西都会清晰起来。

这次的暑期实践，也让我体会到了团队协作的巨大力量。个人的力量是有限的，但是众人的力量是巨大的。在活动过程中，我们群策群力，解决了许多问题和困难。

活动过程当中，我们也碰过壁，遇到麻烦，但是没有一个人说要放弃，都坚持到了最后。不轻言放弃，也是我学到的重要一课。